**УДК 630\*61/ББК**

**Вохмянин И.А.**

**ПРИМЕНЕНИЕ МЕТОДОЛОГИЧЕСКИХ ПОДХОДОВ ОЦЕНКИ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ К ЛЕСНОМУ КОМПЛЕКСУ**

*В статье рассматриваются методологические подходы к оценке конкурентоспособности стран, регионов, лесных ресурсов, агропромышленного комплекса, предприятия и возможности их применения к оценке лесного комплекса.*

*Ключевые слова: конкурентоспособность, лесной комплекс, методология оценки, факторы.*

В России отсутствует правовое и научно-методическое обеспечение системы достижения конкурентоспособности лесным комплексом и выпускаемой им продукцией, недостаточно разработан алгоритм оценки конкурентоспособности. Для преодоления сложившейся ситуации, в первую очередь, необходимо совершенствование методического инструментария оценки конкурентоспособности лесного комплекса в региональной экономике. В этой связи актуальным становится изучение существующих методологических подходов к оценке конкурентоспособности и возможностей их применения в оценке лесного комплекса региона.

Обратимся к теории Хекшера-Олина, появившейся в 30-е годы ХХ века. Согласно теории соотношения факторов производства, страна экспортирует те товары, для производства которых используются имеющиеся в стране в избытке факторы производства, импортирует же товары, в отношении производства которых испытывает относительный недостаток факторов (редкие факторы) [10]. Одним из наиболее распространенных методов оценки сравнительных преимуществ стран в международной торговле является индекс Б. Балласа (формула 1) [9].

, где (1)

*xij* – объем экспорта *i*-го товара *j*-й страны.

Если *RCAij* > 1, то страна *j* обладает сравнительным преимуществом по производству товара *i*.

С помощью данного индекса можно оценить сравнительные преимущества страны в производстве различных групп товаров. Так, Гордеев Р.В. и Пыжев А.И. используют индекс Балласа для проведения вышеуказанной оценки по следующим группам товаров: древесной продукции низкой и средней степени переработки и целлюлозно-бумажным изделиям [5]. В соответствии с их расчетами по крупнейшим мировым игрокам на рынке лесной промышленности сравнительным преимуществом в производстве лесной продукции с низкой добавленной стоимостью в 2013 году обладали 2 страны из 15: Россия (RCA=1,81) и США (1,29). Следовательно, производство в них продукции ЛПК низкой степени переработки обходится сравнительно дешевле, чем в других государствах. Вместе с тем, Гордеев Р.В. и Пыжев А.И. приходят к выводу о том, что индикатором хорошей конкурентоспособности страны на рынке лесной продукции является не экспорт сырой древесины, а сравнительное преимущество в производстве продукции с более высокой добавленной стоимостью. Рассматривая производство целлюлозно-бумажных изделий, можно отметить наименьшее значение индекса у России (0,48), что свидетельствует о низкой конкурентоспособности продукции данной подотрасли.

Применительно к настоящему исследованию положительным моментом вышеуказанного метода является возможность его использования для оценки отраслей, в том числе лесопромышленных, на межрегиональном уровне. Однако метод ограничивает интерпретацию полученных результатов, так как оперирует только базой показателей по экспорту продукции, и не позволяет провести комплексную оценку конкурентоспособности отраслей, потенциал ее роста.

Изучение конкурентоспособности региона нашло свое отражение в работе Барабанова А.С. [3]. Одним из положений работы Барабанова А.С. является разработанная им методика оценки конкурентоспособности региона, которая основана на формировании интегрального коэффициента (формула 1), в состав которого входят частные коэффициенты (формула 3) по пяти целевым группам: население, предприятия, малый бизнес, инвесторы, туристы.

, где (2)

*n* – количество целевых групп, К*i* – коэффициент конкурентоспособности по целевой группе:

, где (3)

*kij* – значение стандартизированного коэффициента по целевой группе,

*i*=1….5– целевая группа,

*j*=1….m– показатель по целевой группе.

Стандартизированные же коэффициенты (*ki*) рассчитываются на основе показателей, характеризующих, по мнению исследователя, конкурентоспособность региона в разрезе целевых групп (формулы 4 и 5).

 – для прямого показателя (4),

 – для обратного показателя, где (5)

*xi* – значение показателя (фактора).

Существенным недостатком рассматриваемой методики, на наш взгляд, является широкий выбор факторов конкурентоспособности (они же конкурентные преимущества). Конкурентные преимущества – это факторы, выгодно отличающие регион от других регионов [8], это преимущества, заключающиеся в обладании субъектом особыми (уникальными) возможностями. Вследствие этого целесообразно было бы выделить именно те факторы, которые имеют элементы превосходства, определяющие степень их значимости для конкурентоспособности экономики региона [4].

Тем не менее, среди обозначенных Барабановым А.С. факторов можно выделить ряд показателей, применение которых возможно для оценки конкурентоспособности лесного комплекса в региональной экономике. Такими показателями, на наш взгляд, могли бы стать следующие:

– объем промышленной продукции на душу населения;

– коэффициент обновления основных фондов организаций;

– коэффициент выбытия основных фондов организаций;

– оборот продукции малых предприятий;

– доля банковских кредитов в инвестициях в основной капитал;

– затраты на технологические инновации на душу населения;

– инвестиции в основной капитал на душу населения;

– доля инвестиций, поступающих от иностранных инвесторов, в общем объеме инвестиций;

– доля инновационной продукции в общем объеме отгруженной продукции;

– производительность труда;

– внутренние затраты на исследования и разработки на душу нас.

В то же время конкурентоспособность конкретной отрасли следует оценивать помимо традиционных критериев по показателям, характерным для данной отрасли. Таким образом, при разработке методического инструментария оценки конкурентоспособности лесного комплекса в региональной экономике необходимо учесть влияние не только показателей экономического развития, но и текущего состояния лесных ресурсов, бонитет древесины и проч.

В научной литературе при оценке состояния лесных ресурсов учёными используются такие характеристики, как лесная площадь, лесопокрытая площадь, лесистость, общий запас древесины, эксплуатационный запас, доля эксплуатационного запаса в общем запасе, средний запас на 1 га в эксплуатационных лесах, средний прирост на 1 га, расчётная лесосека по главному пользованию, в том числе по хвойному хозяйству, породный состав и др.

Например, исследователь Зайцев А.В. для оценки конкурентоспособности лесных ресурсов предлагает использовать следующие единичные показатели конкурентоспособности (*k*) лесных ресурсов (формула 6):

– объём расчётной лесосеки;

– удельный вес по запасу хвойных древостоев в эксплуатационных лесах;

– удельный вес насаждений высоких классов бонитета в эксплуатационных лесах;

– среднее расстояние вывозки древесины (обратный показатель – коэффициент транспортной доступности лесных ресурсов) [6, с. 166-167].

, где (6)

*QN –* величина показателя лесных ресурсов «N»,

*Qбаз –* величина показателя «базовых» лесных ресурсов.

На базе рассчитанных индексов определяется интегральный показатель конкурентоспособности лесных ресурсов (*Kлр*) (формула 7).

, где (7)

где *kорл* –единичный показатель конкурентоспособности по объёму расчётной лесосеки,

*kхв* –единичный показатель конкурентоспособности по удельному весу хвойных древостоев в эксплуатационных лесах,

*kбон* –единичный показатель конкурентоспособности по удельному весу насаждений высоких классов бонитета в эксплуатационных лесах,

*kтр* –единичный показатель конкурентоспособности по транспортной доступности лесных ресурсов.

Касательно определения уровня конкурентоспособности отдельных отраслей региона, выделим методику, разработанную Анохиной М. и Серединой Н. для оценки конкурентоспособности агропромышленного комплекса региона [1, с. 34-35]. Оценка проводится по группе регионов, которые выбираются по принципу территориальной близости к субъекту, уровень конкурентоспособности АПК которого необходимо выявить. Для этого рассчитывается интегральный показатель конкурентоспособности регионального АПК по формуле средней геометрической:

*,* где(8)

*IФП* – индекс факторов производства:

*,* где(9)

*IПП* – индекс производства продовольствия (отношение объема производства продовольствия в регионе к объему производства продовольствия в среднем по группе регионов);

*IС* – индекс специализации региона (отношение доли региона в общем объеме производства продовольствия по сравниваемым регионам к доле этого же региона в общем объеме производства валовой продукции сельского хозяйства по группе регионов);

*IРП* – индекс роста аграрного сектора (средневзвешенное значение темпов роста производства продукции сельского хозяйства в данном регионе);

*IКАЧ* – индекс качества продукции сельского хозяйства (отношение индекса качества сельскохозяйственной продукции региона к среднему индексу качества сельскохозяйственной продукции по группе регионов);

*IОФ* – индекс обновления основных фондов (отношение введенных в действие основных фондов в сельском хозяйстве к наличию основных фондов);

*IФ* – индекс финансового состояния сельскохозяйственных предприятий (отношение числа прибыльных сельскохозяйственных организаций к общему количеству сельскохозяйственных предприятий данного региона).

*IДФП* – индекс детерминант факторов производства:

*,* где(10)

*IПЕР* – индекс развития перерабатывающей промышленности (доля перерабатывающих предприятий, приходящаяся на 10 тыс. человек населения региона);

*IИА* – индекс инвестиционной активности (отношение объема инвестиций в основной капитал сельскохозяйственных предприятий к объему инвестиций в основной капитал всех отраслей региона);

*IГП* – индекс государственной поддержки (отношение региональных бюджетных средств, выделенных на цели развития сельского хозяйства, к общему объему расходной части регионального бюджета);

*IИР* – индекс инновационного развития (отношение доли инновационно-активных предприятий АПК к доле инновационно-активных предприятий АПК в среднем по группе регионов).

*IУ* – индекс условий, обеспечивающих действие детерминант факторов производства:

*,* где(11)

*IЭП* – индекс экспорта продовольствия (отношение объема экспортируемого продовольствия к общему объему произведенного в регионе);

*IПР* – индекс относительной привлекательности отрасли (разница между коэффициентами окупаемости затрат в среднем по отраслям экономики и окупаемости затрат в сельском хозяйстве, увеличенная на одну единицу (формула 12)):

*,* где(12)

*KЭ* – коэффициент окупаемости затрат в среднем по отраслям экономики;

*KО* – коэффициент окупаемости затрат в сельском хозяйстве.

*IСЦ* – индекс социальной ответственности:

*,* где(13)

*KСЦ* – коэффициент социальной ответственности;

*KЗ* – коэффициент занятых в сельском хозяйстве.

*IОК* – индекс обеспеченностями кадрами руководителей и специалистов в сельскохозяйственных предприятиях (отношение фактического наличия руководителей и специалистов в сельскохозяйственных предприятиях и требуемому).

Недостатком указанной методики является отсутствие обоснования расчета некоторых индексов. Так, если при расчете *IПП*, *IКАЧ*, *IИР* в знаменателе берется показатель в среднем по группе регионов, то при расчете *IОФ*, *IФ*, *IИА*, *IГП*, *IЭП*, *IОК* – показатель одного региона (рассматриваемого). Также существенный недостаток обнаруживается в формулах 12 и 13. При расчете *IПР* его значение оказывается тем выше (соответственно, выше и интегральный показатель конкурентоспособности АПК региона), чем ниже коэффициент окупаемости затрат (рентабельность продукции) в сельском хозяйстве, что экономически ошибочно. Та же ошибка содержится в формуле 13 – индекс социальной ответственности и показатель конкурентоспособности растут при снижающихся коэффициентах социальной ответственности и занятых в сельском хозяйстве.

Несмотря на отмеченные недостатки, методика при устранении выявленных ошибок и правильном обосновании расчета индексов может быть актуализирована для различных отраслей экономики, в том числе для оценки лесного комплекса, так как содержит показатели, статистическое наблюдение которых ведется и в других отраслях.

В качестве методики оценки конкурентоспособности на уровне предприятия нами выделена методика, разработанная В.Ю. Зудиным, которая позволяет четко идентифицировать положение конкретного предприятия (в данном случае промышленного) по отношению к конкурентам. Методика В.Ю. Зудина позволяет оценить основные этапы механизма конкурентоспособности [7].

С этой целью исследователем осуществлен следующий алгоритм оценки:

1) конкретизация целей и задач оценки;

2) выбор исходной базы оценочных показателей;

3) обеспечение сравнимости показателей;

4) выбор конкретной методики и алгоритма проведения процедуры оценки;

5) организация системы сбора показателей;

6) расчет и интерпретация значений частных показателей;

7) определение весов значимости;

8) расчет комплексных (интегральных) показателей;

9) проверка полученных результатов на достоверность и объективность реальной рыночной ситуации;

10) соотношение полученных результатов с конкурентами;

11) закрепление и использование выбранной методики для последующих процедур оценки.

Для оценки конкурентоспособности экономического агента В.Ю. Зудиным выбран инструмент, основанный на теории эффективной конкуренции и раскрывающий потенциал основных сил воздействия на достигнутый уровень конкурентоспособности. В данном случае одним из основных факторов воздействия является конкурентоспособность товара.

На основании расчета и сопоставления конкурентных листов В.Ю. Зудин описал процесс составления конкурентного профиля предприятия, выявляя его сильные и слабые стороны, принимая своевременные и адекватные управленческие решения, направленные на достижение запланированного уровня конкурентоспособности.

Еще одной методикой оценки конкурентоспособности на уровне предприятия является методика, предложенная В.Б. Артеменко и Е.В. Леонтьевой [2]. В ходе применения методики оценки конкурентоспособности промышленного предприятия в условиях освоения инноваций предполагается исследование различных областей деятельности промышленного предприятия, а именно: рыночной активности, материально-технической, организационно-управленческой, инновационно-инвестиционной и финансовой сфер. Определяющим фактором повышения конкурентного статуса предприятия исследователями указывается конкурентоспособность продукции.

Информационная база для оценки уровня конкурентоспособности предприятия состоит из внешних и внутренних источников: бухгалтерская отчетность (формы №1 – 5), статистическая отчетность (форма №4 «Сведения об инновационной деятельности организации», форма №П-2 «Сведения об инвестициях», приложение к форме №П-2 «Сведения об инвестиционной деятельности», форма №1 «Сведения о создании и использовании передовых производственных технологий», форма №11 «Сведения о наличии и движении основных фондов (средств) и других нефинансовых активов»), техническая и технологическая документация, патентно-лицензионная информация, средства массовой информации, прочая информация.

Интегральный показатель конкурентоспособности предприятия рассчитывается следующим образом:

, где(14)

где dj – коэффициент весомости каждого компонента конкурентоспособности предприятия, определяемый экспертным путем;

m – количество компонентов конкурентоспособности предприятия.

На основе относительных показателей определяется обобщенная характеристика каждой составляющей конкурентоспособности предприятия по формуле средней геометрической:

, где (15)

где K – частный индикатор, характеризующий отдельные компоненты конкурентоспособности предприятия;

n – количество частных индикаторов.

Для оценки конкурентоспособности предприятия В.Б. Артеменко и Е.В. Леонтьевой разработана система, состоящая из 88 показателей, объединенных в шесть групп:

I группа – показатели, характеризующие рыночную активность предприятия и текущее состояние рынка: востребованность выпускаемой предприятием продукции, занимаемая предприятием доля рынка, степень популярности предприятия и привлекательности его продукции, экономичность производственных издержек, позиционирование на мировом и внутреннем рынках, развитость кооперационных связей, степень интенсивности иностранной конкуренции, уровень концентрации рынка.

II группа – показатели, отражающие материально-техническое обеспечение: рациональность эксплуатации основных фондов; совершенство технологии изготовления продукции; организация труда на производстве; эффективность управления запасами, оборотными средствами.

III группа – показатели, позволяющие получить информацию о рациональности использования трудовых ресурсов, степени удовлетворенности персонала условиями труда и проводимой на предприятии социальной политикой, средствах мотивации труда, экономичности управленческих расходов.

IV группа – показатели конкурентоспособности продукции, характеризующие ее качество, ассортимент, новизну, затратность, а также уровень послепродажного сервиса.

V группа – показатели, дающие представление об инновационной активности и инвестиционной привлекательности предприятия.

VI группа – показатели, характеризующие эффективность управления финансами: способность предприятия расплатиться по своим долгам, финансовая устойчивость, возможность стабильного развития предприятия в перспективе.

Характеристика уровня конкурентоспособности предприятия проводится в соответствии со значением интегрального коэффициента. При значении коэффициента в интервале 0-0,2 предприятие является неконкурентоспособным, при 0,2-0,4 отмечается низкий уровень конкурентоспособности, при 0,4-0,6 – средний уровень, при 0,6-0,8 – высокий и при 0,8-1 – очень высокий уровень. Коэффициент от единицы и более означает наивысший уровень конкурентоспособности предприятия.

Ограничением методики В.Б. Артеменко и Е.В. Леонтьевой выступает возможность сравнения по уровню конкурентоспособности только предприятий, выпускающих однородную продукцию. Тем не менее, в аппарате двух предыдущих методик оценки конкурентоспособности предприятий нам интересным представляется выбор факторов воздействия, часть из которых возможно применить для оценки конкурентоспособности лесного комплекса. Среди них конкурентоспособность продукции и показатели инновационной активности.

**Библиографический список**

1. Анохина, М. Конкурентоспособность АПК региона: сущность, методика оценки, механизм повышения / М. Анохина, Н. Середина // Проблемы теории и практики управления. – 2010. – № 10. – C. 29

2. Артеменко, В.Б. Методика оценки конкурентоспособности промышленного предприятия в условиях освоения инноваций / В.Б. Артёменко, Е.В. Леонтьева // Инновационный Вестник регион. 2009. – №2. – С. 20–23.

3. Барабанов, А.С. Методика оценки и механизм управления конкурентоспособностью региона (на примере Вологодской области) [Текст]: дис. на соиск. уч. ст. к. э. н.: 08.00.05 / А.С. Барабанов. – Вологда, 2011. – 181 c.

4. Вохмянин, И.А. Конкурентные преимущества отраслей экономики Вологодской области [Электронный ресурс] / И.А. Вохмянин // Вопросы территориального развития. – 2016. – № 2(32). – Режим доступа: http://vtr.isert-ran.ru/issue/32

5. Гордеев, Р.В. Анализ глобальной конкурентоспособности российского лесного комплекса / Р. В. Гордеев, А. И. Пыжев // Эко. – 2015. – № 6. – C. 109

6. Зайцев, А.В. Оценка конкурентоспособности лесных ресурсов / А. В. Зайцев // Актуальные проблемы лесного комплекса. – 2007. – № 20. – C. 165-167

7. Зудин, В.Ю. Методика оценки конкурентоспособности промышленного предприятия [Текст]: дис. на соиск. уч. ст. к. э. н.: 08.00.05 / В.Ю. Зудин. – Казань, 2003. – 207 с.

8. Фридман, Ю.А. Конкурентные преимущества и инновационность экономики регионов / Ю.А. Фридман, Г.Н. Речко, А.Г. Пимонов // Регион: экономика и социология. – 2011. – № 1. – C. 33

9. Balassa B. Trade liberalization and revealed comparative advantage // Manch. Sch. Econ. Soc. Stud. – 1965. – V.33. – P.99.

10. Ohlin B. Interregional and international trade. Havard University Press, Cambridge, 1933. – P.324.

**Информация об авторе**

Вохмянин Иван Андреевич (Россия, г. Вологда) – аспирант, инженер-исследователь отдела проблем социально-экономического развития и управления в территориальных системах, Институт социально-экономического развития территорий РАН (160014, г. Вологда, ул. Горького, д. 56-А; vokhmyanin35ivan@rambler.ru).

**UDC 630\*61/ LBC**

**Vokhmyanin I.A.**

**APPLICATION OF METHODOLOGICAL APPROACHES OF THE ASSESSMENT OF COMPETITIVENESS TO THE FOREST COMPLEX**

*In article methodological approaches to an assessment of competitiveness of the countries, regions, forest resources, agro-industrial complex, enterprise and a possibility of their application to an assessment of a forest complex are considered.*

*Keywords: competitiveness, forest complex, assessment methodology, factors.*

**Information about the author**

Vokhmyanin Ivan Andreevich (Russian Fedration, c. Vologda) – graduate student, research engineer of department of problems of socio-economic development and management in territorial systems, Institute of Socio-Economic Development of territories of Russian academy of sciences (160014, c. Vologda, Gorky Street, 56a; vokhmyanin35ivan@rambler.ru).

**References**

1. Anokhina M. (2010). Competitiveness of agrarian and industrial complex of the region: essence, assessment technique, increase mechanism. Theoretical and Practical Aspects of Management, no 10, p. 29.

2. Artemenko V.B. (2009). Technique of an assessment of competitiveness of the industrial enterprise in the conditions of development of innovations. Innovation Herald region, no 2, pp. 20–23.

3. Barabanov A.S. (2011) Technique of an assessment and the mechanism of management of competitiveness of the region (on the example of the Vologda region) [Text]. Dissertation for degree of Candidate of Economic Sciences, 181 p.

4. Vokhmyanin I.A. (2016). Competitive advantages of branches of economy of the Vologda region. Territorial development issues, no 2(32).

5. Gordeyev R.V. (2015) Analysis of global competitiveness of the Russian forest complex. ECO, no 6, p. 109.

6. Zaytsev A.V. (2007). Assessment of competitiveness of forest resources. Actual problems of a forest complex, no 20, p. 165-167.

7. Zudin, V.Y. (2003). Technique of an assessment of competitiveness of the industrial enterprise [Text]. Dissertation for degree of Candidate of Economic Sciences, 207 p.

8. Fridman, Y.A. (2011). Competitive advantages and innovation of economy of regions. [Journal «Region: Economics and Sociology»](https://socionet.ru/publication.xml?h=RePEc:nos:regioe&type=series), no 1, p. 33.

9. Balassa B. (1965). Trade liberalization and revealed comparative advantage. Manch. Sch. Econ. Soc. Stud, V.33, p. 99.

10. Ohlin B. (1933). Interregional and international trade. Havard University Press, Cambridge, p. 324.